



ATT VÅGA TA BESLUT OM STRUKTURAFFÄRER KAN VARA AVGÖRANDE

Förvärv eller avyttring? Vara kvar eller lämna? Att våga ta beslut om strukturaffärer för långsiktig framgång. Går det att frigöra resurser genom att sälja sådant som inte är strategiskt viktigt – och istället förvärva sig till fokus och genvägar i affären?

Vi hjälper våra kunder att komma snabbare till målet med strategi, identifiering och kvalificering av förvärvsobjekt eller separering av kärnverksamhet från annat. Under förhandlings-, avsluts- och finansierings- och implementeringsfaserna bidrar vi med stöd och ser till att planerade effekter tas hem.

PROCESS FÖRETAGSÖVERLÅTELSE

PRE-TRANSACTION

- Verksamhets-Due Diligence för säljare
 - Affärsidé
 - Humankapital
 - Nätverk
 - Ledningssystem
 - Kultur/värderingar (CTT)
- Scouting
- Interim projektledare M&A /SP1080° för ledningsgrupp

TRANS/CONTRACT

- Verksamhets-Due Diligence för köpare
- Individuellt förhandlingsstöd
 - Utbildning
 - Bollplank
- Utfallsanalys

POST-TRANSACTION

- Integration
 - Change Management
 - Kultur/värderingar (CTT)
 - Projektledning
 - Affärsplan/modell
 - Interimslösningar
 - Utbildning
- Avveckling/outplacement



VAD ÄR EN BUSINESS SHERPA?

Ledarskapet utvecklar verksamheten. Det är hela tanken bakom Madicon. Vi på Madicon har alla egna erfarenheter av ledarskap i med- och motgång.

Vi vet att det kan vara ensamt att vara ledare och att det kan behövas både råd om vägval och hjälp att bära packningen för att nå toppen. Vi kallar oss Business Sherpas.

VI VET VÄGARNA. VI HAR GÅTT DEM.

KONTAKTA OSS:

INFO@MADICON.SE ▪ +46 72 571 42 00

BESÖK OSS:

MADICON.SE ▪ KUNGSGATAN 71, 112 27 STOCKHOLM